

(Junior) Sales Manager/ Consultant (m/w/d)

Storebox ist die erste komplett digitalisierte Selfstorage-Lösung in Europa. In einem großartigen Team arbeiten wir gemeinsam daran, Storebox als ein lebendiges, frisches und vielseitiges Produkt stetig weiterzuentwickeln. Unser Ziel, ein umfangreiches Storebox-Netzwerk in Europa aufzubauen und so den Platzmangel im urbanen Raum langfristig zu lösen, können wir nur mit starken Partnern und motivierten Spezialisten erreichen.

Teile unsere Vision und entdecke das Storebox-Universum! Nimm Platz in unserem Wiener "Office of the Year" als

(JUNIOR) SALES MANAGER/ CONSULTANT (M/W/D)

Was DICH erwartet

Als Mitglied unseres Franchise-Teams bist du für die proaktive Akquise von neuen Storebox-Partnern verantwortlich. Du betreust den Prozess vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung.

- Nachhaltige und proaktive Akquise von neuen Franchise-Partnern
- Führen von Businessplan-Gesprächen und Vertragsverhandlungen
- Begleitung bei Standort- und Immobiliensuche sowie Objekt- und Mietvertragsverhandlungen
- Unterstützung im Finanzierungsprozess
- Strategischer Ausbau und Mitentwicklung unseres Franchise-Netzwerkes
- Teilnahme an Messen und Events
- Verwaltung und Pflege unseres CRM
- Laufende Qualitätssicherung

Was wir DIR bieten

- Persönliche Entfaltung in einem erfolgreichen und schnell wachsenden Unternehmen mit starken Beteiligungen (u.A. Signa Innovations AG, Hansmen Group, Markus Ertler)
- Vielseitige persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines unkomplizierten Teams mit Spaß an der Arbeit
- Ein modernes Büro mit sehr guter Anbindung und hervorragender Infrastruktur im 5. Bezirk in Wien
- Frisches Obst, attraktive Benefits, regelmäßiges Team-Frühstück & Team Events

Für diese Stelle gilt ein Bruttojahresgehalt von mindestens 33.000.- Euro zzgl. eines leistungsorientierten Provisionsmodells. Deine tatsächliche Bezahlung ist selbstverständlich abhängig von deiner Qualifikation und Erfahrung und wird mit dir persönlich abgesprochen. Wir haben dein Interesse geweckt? Super! Lade einfach deinen Lebenslauf hoch.

Was wir von DIR erwarten

Du bist kommunikativ und brennst dafür, neue Partner für unser Franchise-Konzept zu begeistern. Eingehende Anfragen bearbeitest du verlässlich, scheust aber auch keine Mühen, kreative Wege zu gehen um Franchise-Interessenten zu identifizieren.

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder im Key Account Management
- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung
- Kommunikationsstarke und dynamische Persönlichkeit mit Zahlenaffinität
- Hohe Kunden- und Zielorientierung sowie Durchhaltevermögen
- Idealerweise erste Erfahrung in der Betreuung und/oder im Aufbau von Franchise-Systemen
- Routinierter Umgang mit MS-Office & Google Docs
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift, sehr gute Englischkenntnisse

Jetzt bewerben

APPLY
NOW!

trend.
Bestes Team 2018



SIGNA



Fresh. Global. Disruptive.