

Sales Manager (m/w/d)

Storebox ist die erste komplett digitalisierte Selfstorage-Lösung in Europa. In einem großartigen Team arbeiten wir gemeinsam daran, Storebox als ein lebendiges, frisches und vielseitiges Produkt stetig weiterzuentwickeln. Unser Ziel, ein umfangreiches Storebox-Netzwerk in Europa aufzubauen und so den Platzmangel im urbanen Raum langfristig zu lösen, können wir nur mit starken Partnern und motivierten Spezialisten erreichen.

Teile unsere Vision und entdecke das Storebox-Universum! Nimm Platz in unserem Wiener "Office of the Year" als

SALES MANAGER (M/W/D)

Was DICH erwartet

Als Mitglied unseres Franchise-Teams bist du für die proaktive Akquise von neuen Storebox-Partnern verantwortlich. Du überzeugst mit Verhandlungs- und Abschlusssicherheit und betreust den Prozess vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung.

- Nachhaltige und proaktive Akquise von neuen Franchise-Partnern, ua. durch Cold Calls
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Begleitung neuer Franchise-Partner bei der Standortsuche
- Strategischer Ausbau und Mitentwicklung unseres Franchise-Netzwerkes
- Teilnahme an Messen und Events
- Verwaltung und Pflege unseres CRM
- Laufende Qualitätssicherung (Überarbeitung der Akquise-Unterlagen etc.)

Was wir von DIR erwarten

Du bist kommunikativ und brennst dafür, potentielle Partner für unser Franchise-Konzept zu begeistern. Eingehende Anfragen bearbeitest du verlässlich, scheust aber auch keine Mühen, um proaktiv neue Franchise-Interessenten zu identifizieren.

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und der Kaltakquise
- Idealerweise erste Erfahrung in der Betreuung und/oder im Aufbau von Franchise-Systemen
- Kommunikationsstarke und dynamische Persönlichkeit mit Organisationstalent
- Hohe Kunden- und Zielorientierung
- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung
- Routinierter Umgang mit MS-Office & Google Docs
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift, sehr gute Englischkenntnisse

Was wir DIR bieten

- Persönliche Entfaltung in einem erfolgreichen und schnell wachsenden Unternehmen mit starken Beteiligungen (u.A. Signa Innovations AG, Hansmen Group, Markus Ertler)
- Vielseitige persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines unkomplizierten Teams mit Spaß an der Arbeit
- Ein modernes Büro mit sehr guter Anbindung und hervorragender Infrastruktur im 5. Bezirk in Wien
- Frisches Obst, attraktive Benefits, regelmäßiges Team-Frühstück & Team Events

Für diese Stelle bieten wir dir ein Bruttojahresgehalt ab 33.000.- Euro zzgl. eines sehr attraktiven variablen Anteils je Abschluss. Wir haben dein Interesse geweckt? Super! Lade einfach deinen Lebenslauf hoch.

Jetzt bewerben

APPLY
NOW!

trend.
Bestes Team 2018



SIGNA



Fresh. Global. Disruptive.