

Sales Manager (m/w/d)

Storebox ist die erste komplett digitalisierte Selfstorage-Lösung in Europa. In einem großartigen Team arbeiten wir gemeinsam daran, Storebox als ein lebendiges, frisches und vielseitiges Produkt stetig weiterzuentwickeln. Unser Ziel, ein umfangreiches Storebox-Netzwerk in Europa aufzubauen und so den Platzmangel im urbanen Raum langfristig zu lösen, können wir nur mit starken Partnern und motivierten Spezialisten erreichen.

Teile unsere Vision und entdecke das Storebox-Universum! Nimm Platz in unserem Wiener "Office of the Year" als

SALES MANAGER (m/w/d)

Was DICH erwartet

Als Mitglied unseres Customer Happiness Teams bist du für die proaktive Akquisition von Neukunden und die Betreuung & Beratung bestehender Storebox Kunden verantwortlich.

- Nachhaltige Neukundenakquise (B2B & B2C)
- Verantwortung für den Ausbau des B2B Neukundengeschäfts
- Regelmäßige Marktanalyse und strategische Bearbeitung des Marktes
- Selbstständige Bearbeitung von Kunden-anfragen und Reklamationen per Mail, Telefon & via Chat
- Eigenständige Betreuung bestehender Storebox Kunden
- Weiterentwicklung der Sales Prozesse und proaktiver Aufbau des Storebox Netzwerkes

Was wir von DIR erwarten

Du bist eine Verkaufspersönlichkeit & deine Leidenschaft ist es, für deine Kunden das Beste zu geben. Selbstständiges Arbeiten bist du gewöhnt und Telefonieren zählt zu deinen Hobbies?

- Berufserfahrung im Bereich Kundenakquise und -service
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie Freude am Telefonieren
- Verhandlungsgeschick & Abschlussstärke
- Professionelles Auftreten und starke Kundenorientierung
- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung (HAK, Lehre, Uni, FH)
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort, sehr gute Englischkenntnisse

Was wir DIR bieten

- Persönliche Entfaltung in einem erfolgreichen und schnell wachsenden Unternehmen mit starken Beteiligungen (u.A. Signa Innovations AG, Hansmen Group, Markus Ertler)
- Vielseitige persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines unkomplizierten Teams mit Spaß an der Arbeit
- Ein modernes Büro mit sehr guter Anbindung und hervorragender Infrastruktur im 5. Bezirk in Wien
- Frisches Obst, attraktive Benefits, regelmäßiges Team-Frühstück & Team Events

Für diese Stelle beträgt das Bruttojahresgehalt mindestens 30.800.- Euro zzgl. eines ansprechenden Provisionsmodells. Deine tatsächliche Bezahlung ist selbstverständlich abhängig von deiner Qualifikation und Erfahrung und wird mit dir persönlich abgesprochen. Wir haben dein Interesse geweckt? Super! Lade einfach deinen Lebenslauf hoch.

Jetzt bewerben

APPLY NOW!

trend.
Bestes Team 2018



SIGNA

